https://full-smile.de/job/vertriebsprofi-aussendienst-m-w-d-norddeutschland-2-2-2/

Eventmanagerin (m/w/d) – Dental Fortbildungen u. Kursmanagement

Arbeitgeber
FULL SMILE – DENTAL PARTNER

Start Anstellung
ab sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Industrie / Gewerbe
Dentalindustrie

Beschreibung
Die Firma FULL SMILE – Dental Partner ist seit Jahren erfolgreich am Markt tätig. Der deutschlandweite Handel mit Dentalprodukten erfolgt vom Büro in Karlsruhe-Weiherfeld aus, dort befindet sich auch das Hauptlager. Die Firma optimiert stetig seine Prozesse um weiteres Wachstum zu ermöglichen. Heute ist FULL SMILE der Dental Partner für viele zufriedene Zahnärzte, Oralchirurgen, Kieferchirurgen und Kliniken.

Das erwartet dich bei FULL SMILE:

- Planung, Organisation und Durchführung von Fortbildungsveranstaltungen, Workshops und Hands-on-Kursen
- Akquise neuer Kursteilnehmerinnen und Kursteilnehmer sowie Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Vermarktung neuer Kurskonzepte im Bereich Zahnmedizin und Implantologie
- Koordination von Referenten, Veranstaltungsorten, Hotels und Dienstleistern
- Erstellung von Veranstaltungsplänen, Zeitabläufen und Teilnehmerunterlagen
- Zusammenarbeit mit Marketing und Vertrieb zur erfolgreichen Vermarktung der Kurse
- Pflege und Ausbau von Kooperationen mit Zahnärzten, Kliniken, Fachgesellschaften und Industriepartnern
- Budgetplanung und Erfolgskontrolle der Veranstaltungen

Unsere Fortbildungsschwerpunkte:

- Miniimplantat-Kurse
- Augmentationstechniken in der oralen Implantologie
- Sofortimplantation und Sofortversorgung
- Knochenaufbauverfahren
- Digitale Implantologie
- Chirurgische und prothetische Fortbildungen
- Hands-on-Trainings und Live-OP-Kurse

Das bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Eventmanagement, Marketing, Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Eventmanagement, idealerweise im medizinischen oder dentalen Umfeld
- Organisationstalent und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kunden und Referenten
- Vertriebsorientiertes Denken und sicheres Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

- Sicherer Umgang mit MS Office und digitalen Planungstools
- Reisebereitschaft für Veranstaltungen innerhalb Deutschlands

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum
- Mitarbeit in einem wachsenden Unternehmen der Dentalbranche
- Direkter Kontakt zu renommierten Referenten und Experten
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsstrukturen
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten
- Weiterbildungsmöglichkeiten und persönliche Entwicklungsperspektiven
- Ein motiviertes Team mit kurzen Entscheidungswegen

Du willst mehr darüber wissen?
Dann freuen wir uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen und deinen möglichen Eintrittstermin.
Per Email an:

Ruba Hassoun
E-Mail: bewerbung@full-smile.de